



***NORTHROP GRUMMAN***

## EUs Indre Marked

Oslo, 5 May 2010

Øivind Klausen

Key Account Manager

Northrop Grumman Park Air Systems AS

## Park Air Systems – some would claim an unknown industrial fairy tale

Norwegian technology

Installations in ~170 land

200 employees

In Oslo, Horten, Rømskog

Turnover about ca 500 mill,  
where 45% to EU 2005-09,  
(36,7% - 54,4)



**Internationally renowned brand names within civilian Air Traffic Control - CNS:  
NORMARC, GAREX, NOVA**

# Park Air Systems

## Wide Area Communications

Integrated systems for national air-ground radio coverage emergency and airside vehicles.

## Mobile Communications

Advanced DSP VHF communications for emergency and airside vehicles.

## Apron Control

Enhanced integrated communications, and Advanced Surface Movement Guidance and Control.



## Terminal Area and Approach Control

**NOVA 9000** – Enhances airport efficiency by managing the safe and efficient approach of aircraft.

## Primary and Monopulse Secondary Surveillance Radars

## Voice Communication Control System

**GAREX 220** – Scalable, flexible digital communications.

## Advanced Surface Movement Guidance and Control System

**NOVA 9000** – For complete control of airport traffic movements with runway incursion and conflict monitoring.

## Ground-Air Communications

**PAE T6** – Multimode Digital Radio for advanced airspace communications.

## Instrument Landing Systems

**NORMARC 7000** – Globally deployed industry benchmark performance in signal integrity and reliability.

## Satellite Landing Systems

**NORMARC 8000** – Leading technology for new generation Ground Based Augmentation System.

Airport System Integrator

# Who Do We Supply

EU



## En case studie:

- 2006: Åpen anbudsprosses på bakkeradarsystem i Ungarn
- Kjente konkurrenter
- NG Park Air ble valgt som nr 2
- Oppdragsgiver og vinneren begynte å forhandle "åpenlyst" før avtalen var signert
- Det ble da åpenbart at vinneren ikke hadde møtt alle kravene, og vi protesterte
- Protesten ble tatt til følge av ungarsk "Public Purchase Council"

## Hva gjorde vi?

- Søkte råd hos NHO og fikk bekreftelse på at vi var på riktig vei
- Vi forfulgte saken gjennom vår lokale representant
- Vi brukte EU-lov og klageinstans som "ris bak speilet"
- Vi dokumenterte brudd på EU lovgivningen
- Vi er generelt restriktive på å protestere

## **Vi er helt avhengig av like spilleregler og tilgang til et marked på like vilkår**

### Likelevel:

- Det er forskjell på en åpen anbudsprosess og forhandlet konkurranse
- Forsvarskontrakter har egne regler
- "Vann- og energiforsyning, transport og telekommunikasjon" blir håndhevet forskjellig; kanskje også misbrukt?
- Forskjellige motiver og interesser
- Bedre og enklere klageprosess og sterkere straffetiltak

- Vi selger også i Norge, men dette markedet er langt fra stort nok (90 til 99% eksport):
- Er Norge litt vel bokstavtro mot EUs regelverk, og utenlandske selskaper?
- Innholdet i begrepet Industripolitikk er redusert
- Man snakker om utdanning og konkurransedyktighet, at norske selskaper skal tenke norsk, men at man kan i enda større grad bruke statlige organisasjoner til å utvikle produkter
- Er "borte" litt bedre enn laget f eks i Horten, eller et annet sted på "landet"

Likevel må konklusjonen bli:

Et entydig regelverk og tilgang til Europas indre marked i Europa er meget viktig for oss, og for alle "små" selskaper og land med et "lite" hjemmemarked.

***NORTHROP GRUMMAN***

