

# Leverandørutvikling

et samspill mellom oppdragsgiver og leverandør for å fremme innovasjon i offentlige anskaffelser

Per Harbø, NHO

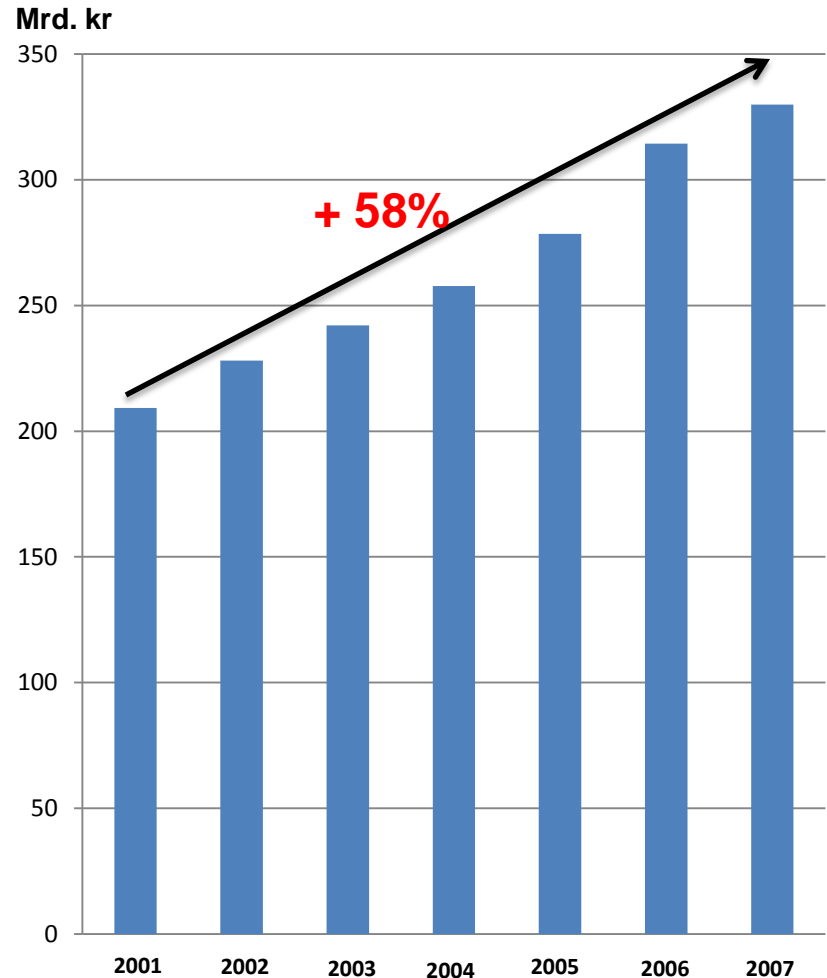


# Offentlige innkjøp

Offentlig sektor har en økende betydning for næringslivet som kunde for mange bedrifter

## Tall fra 2007

- Innkjøp for 330 mrd. kr.
- Knappe 15% av BNP
- Ca 40 pst. av samlede offentlige utgifter



# Offentlige anskaffelser og innovasjon

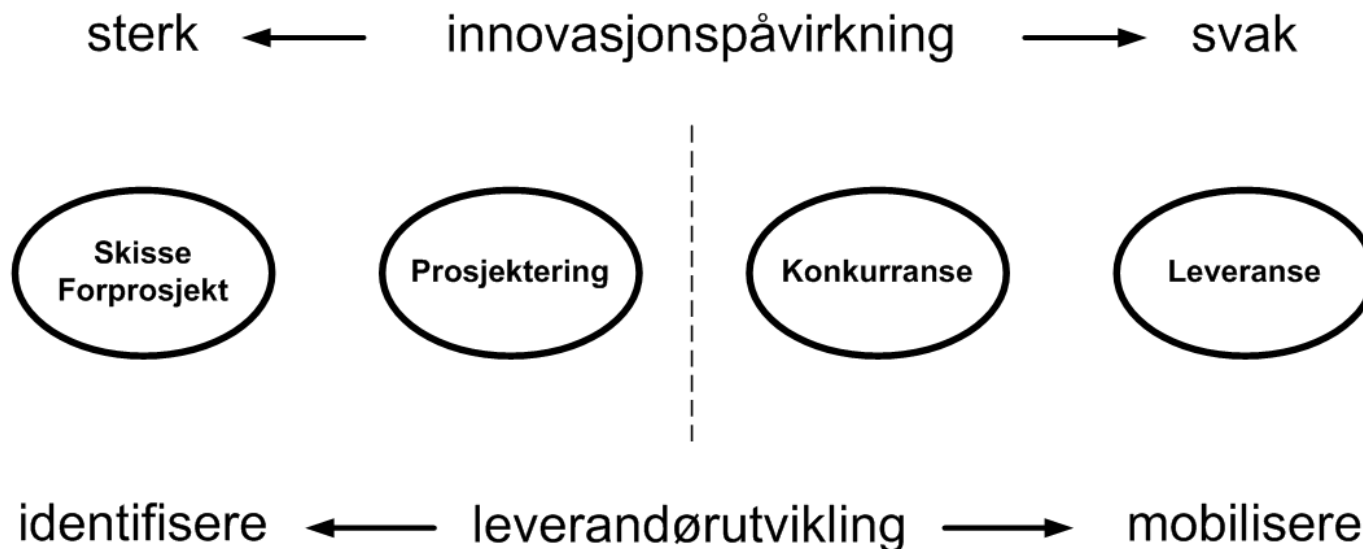
Som en stor og betydningsfull kunde kan kommunal og statlig sektor stimulere til innovasjon hos leverandører ved å være en krevenende kunde.

Det må da stilles fremtidsrettede krav til varer og tjenester i innkjøpsprosessene. Stikkordet er "planleggingsfasen"



# Status – utfordringer i dag

Manglende kunnskap om regelverk og metodikk rundt måter å organisere offentlige innkjøp på er ofte en utfordring for å få til mer innovasjon i offentlige anskaffelser. Potensialet for mer innovative offentlige anskaffelser er stort.



# Leverandørutvikling – et tiltak for å fremme innovasjon

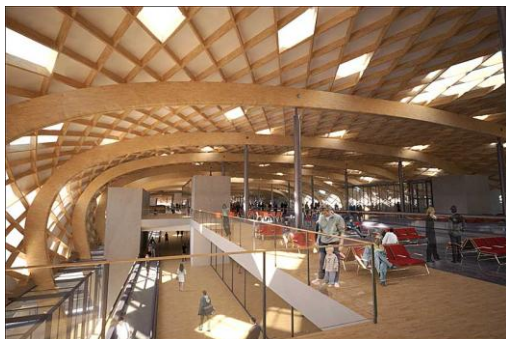
Leverandørutvikling er et samspill mellom det offentlige og leverandører, hvor det offentlige tilrettelegger anskaffelsesprosesser som utfordrer og utvikler leverandørenes konkurransevne, slik at de er i stand til å dekke oppdragsgivers fremtidige behov og dermed sikre en bedre utnyttelse av samfunnets ressurser



# Erfaringer fra (LuHo) (Leverandørutvikling Hovedstadsregionen)

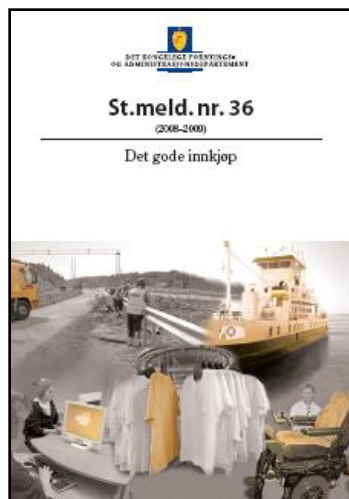
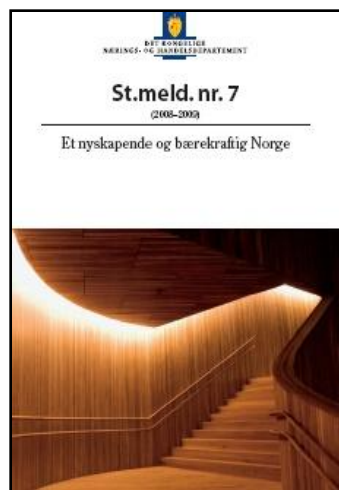
Mange regionale leverandørutviklingsprosjekter gjennomført de siste 10-15- årene med gode erfaringer. Blant annet:

- Oslo Lufthavn Gardermoen (OSL)
- Nye Ahus (Helse Sør Øst)
- Prosjekt nytt operahus (Statsbygg)
- Osloskolene (Undervisningsbygg)
- Forsvarsbygg



# Innovasjon står høyt på dagsorden

Myndigheter og næringsliv (NHO) er opptatt av å øke innovasjonen og næringsutviklingen i.f.m offentlige anskaffelser. Det foreligger dessuten gode erfaringer fra regionale leverandørutviklingsprosjekter.



# Status - Det nasjonale partnerskapet for leverandørutvikling

## Programansvarlige

- NHO
- KS

## Ledende innovasjonsaktører

- Nærings- og handelsdepartementet
- **Innovasjon Norge**
- Forskningsrådet
- DIFI

## Ledende statlige virksomheter

- Statsbygg
- Forsvarsbygg
- Jernbaneverket
- Statens vegvesen

## Kommunal sektor

- Oslo kommune
- **6 andre storkommuner invitert**

# Visjon, mål og strategier

## Visjon:

*Offentlige anskaffelser skal på en mer aktiv måte stimulere til konkurranse, næringsutvikling og innovasjon, og slik legge til rette for mer behovsrettede produkter og tjenester til bedre betingelser for offentlige kunder*

### **Hovedmål 1**

Øke forståelsen, kompetansen og kunnskapen om innovative offentlige anskaffelser



### **Hovedmål 2**

Øke gjennomføringen av innovative offentlige anskaffelser



## Delmål/strategier

- 1.1 Videreutvikle kunnskap og kompetanse
- 1.2 Være et nasjonalt kontaktpunkt for leverandørutvikling
- 1.3 Sikre evaluering av innsats og videreutvikling
  
- 2.1 Forankre leverandørutvikling i statlige og kommunale planer/strategier
- 2.2 Være en sentral støttespiller for regionale/lokale pilotprosjekter
- 2.3 Være samhandlingsorientert gjennom bruk av etablerte strukturer

# Prioriterte fagområder

En offentlig sektor som opptrer som krevende kunde vil gi betydelige gevinster som tjener stat og kommune, næringslivet og samfunnet for øvrig.



**Miljø og energi**



**Folkehelse/  
pleie og omsorg**

# Organisering

